

## SALON D'ALGER

### FORMULE LEASING AUTOMOBILE

# Une solution qui reste encore méconnue

**Le principe est plutôt simple. L'établissement financier achète le véhicule et le met à la disposition du client sous forme de contrat de location allant jusqu'à une durée de trois ans. A la dernière échéance du contrat honoré, le client devient propriétaire en versant une somme de 1 000 DA.**

**Mehdi Mehenni - Alger (Le Soir)** - Bien que la suppression du crédit à la consommation ait permis au leasing de gagner du terrain en Algérie, cette formule reste toutefois méconnue par beaucoup de professionnels, pourtant concernés.

Selon Nawel Ouabed, chargée de la formule leasing auprès de Kia Motors Algérie, au départ, il y a quatre ans, lorsque ce concessionnaire a ouvert un service de leasing, les clients étaient encore très réticents, plus attirés par la formule de crédit à la consommation. Pourtant, explique-t-elle, «le leasing présente plus d'avantages pour les professionnels, que ce soit en terme de durée de l'étude du dossier qui se fait en 48h, ou encore en

terme de la nature du contrat location-vente, qui présente plusieurs avantages fiscaux».

Après la suppression du crédit à la consommation à la faveur de la LFC 2009, beaucoup de professionnels se sont tournés vers le leasing. Mais il reste que cette formule demeure méconnue par beaucoup de citoyens.

Rencontré au Salon de l'automobile d'Alger, hier, un visiteur a affirmé : «A vrai dire, j'ai déjà entendu parler de cette formule, mais je n'en connaissais ni le principe ni les avantages. Pourtant, ma profession m'ouvre droit à cette formule. J'ai pu donc, à l'occasion de ce salon, me renseigner sur cette formule en me rapprochant des bureaux de leasing installés

sur place. Je compte constituer bientôt mon dossier et présenter une demande, chose que j'aurais dû faire il y a longtemps.»

Pour ce qui est du principe, les clients peuvent se présenter chez les différents établissements financiers de leasing pour formuler leur demande, tout en ayant un libre choix sur la marque du véhicule. Mais certains concessionnaires automobiles ont carrément préféré mettre en place un bureau réservé à cet effet. C'est le cas de Kia Motors Algérie qui a choisi comme partenaire, l'établissement financier Maghreb Leasing Algérie (MLA).

Nawel Ouabed explique la procédure : «D'abord, cette formule concerne les professions libérales, comme les médecins, les avocats, les entrepreneurs... ainsi que les petites et moyennes entreprises. Le client doit toutefois

avoir au minimum deux ans d'activité. Concernant le dossier, il doit être constitué d'une copie du registre du commerce, la carte fiscale, le relevé bancaire des six derniers mois, les bilans financiers des deux dernières années et une mise à jour concernant la situation de Sécurité sociale. Nous procédons d'abord au niveau de Kia à une étude préliminaire du dossier avant de le présenter à notre partenaire MLA. Si celui-ci est complet, le client aura une réponse favorable au bout de 48h. Il faut aussi savoir que le client a le droit de négocier son contrat en termes de coût ou de durabilité. Le contrat se fait sous forme de location-vente, où le client est tenu de payer chaque mois sa facture pour une durée allant jusqu'à trois ans, à la fin du contrat le locataire devient propriétaire en versant une somme de 1 000 DA.»

M. M.

## GREAT WALL

# savoir-faire

Wingle est le nom d'un utilitaire léger que les professionnels algériens ont su adopter depuis quelque temps déjà. Et même s'il vient de la lointaine Chine, il a su convaincre les plus hésitants en étalant son savoir-faire, ses capacités de chargement et sa robustesse.

Il est vrai aussi que la Sûreté nationale a contribué d'une manière indirecte dans la détermination du choix des clients puisqu'elle a acquis un grand nombre de ce modèle et qui, de surcroît, sont sollicités à longueur de journée dans diverses missions.

Wingle, un pick-up aux lignes douces et régulières qui pourrait, du reste, contraster avec sa vocation de baroudeur et d'utilitaire. Sa face avant a subi un léger lifting qui lui confère une allure moderniste et un tant soit peu dynamique à travers des passages de roue bien galbés.

Sa cabine accueillante est une association intelligente d'attribut de bien-être et de praticité.

Une planche de bord simplifiée et étirée en hauteur, une console centrale aux aménagements ergonomiques, un accoudoir central, un volant réglable et au dessin qui s'inspire clairement de véhicules de tourisme et une série d'équipements de confort et de sécurité. On en citera la climatisation,

## Wingle confirme son



le verrouillage des portes, les jantes en alliage, la direction assistée, etc. Il est animé

par un bloc moteur diesel avec turbo de 2.8L de cylindrée développant une puissance de l'ordre de 95 ch pour un couple maxi de 255 Nm.

La benne de chargement peut accueillir un grand volume de chargement et elle est soutenue par une suspension arrière de type hydraulique avec ressorts à lame, ce qui est largement demandé par les clients de ce genre de véhicule.

Il est disponible en version simple et double cabine en traction 4x2 ou 4x4.

Distribué par le représentant exclusif de la marque, en l'occurrence GMS, le Wingle est vendu à un prix TTC salon qui démarre à partir de 1 220 000,00 DA.

B. B.

Publicité

**Way of Life!**

**Nouvelle ALTO K10**

**La plus puissante et la plus économique de sa catégorie**

**Motorisation 1,0L à 68 cv**

**4,4 L au 100 km**

Présente au Salon de l'Automobile d'Alger du 17 au 27 Mars, Palais des Expositions, Pavillon Central, Annexe B2.

**Elsecam Automobiles**  
Distributeur Officiel / Siège SUZUKI :  
Alger :  
Tél. : 021 51 01 50  
0770 53 36 30 / 38 / 39  
0770 11 72 84 / 96 / 97  
0770 26 40 11 / 0770 26 36 85  
Fax : 021 51 78 54

*Photo non contractuelle.*

**L'avenir de l'hybride en Algérie, la disponibilité de la société et des pouvoirs publics à adopter et développer cette énergie de demain, l'aptitude des concessionnaires automobiles à se préparer et à en assurer l'entretien et la maintenance, autant de sujets abordés au cours d'une rencontre qui a regroupé des journalistes, des chercheurs du Centre de développement des énergies renouvelables (CDER) et le directeur général de Toyota Algérie.**

main au constructeur, connu pour son extrême prudence.

M. Hassaim précisera d'emblée : «Nous avons décidé d'anticiper et de mettre tout un chacun devant le fait accompli.

Et au-delà de la sensibilisation des visiteurs et de la vulgarisation autour de cette technologie utilisée par Toyota depuis plus de dix ans, nous voulions également entreprendre une série d'expérimentation sur nos routes pour évaluer l'adaptation de ces voitures hybrides à nos conditions de roulage.»

Intervenant à l'occasion, le directeur du CDER, M. Belhamel, a longuement salué l'initiative de Toyota Algérie et a rappelé que les chercheurs algériens sont engagés depuis quelque temps dans un processus de recherche et de réflexion en vue de débayer le terrain pour l'introduction progressive de véhicules roulants aux carburants propres, notamment l'hybride, essence/électrique. Pour lui, Prius

est un exemple convaincant de l'avancée importante réalisée par les ingénieurs de Toyota.

Il évoquera l'utilisation par le Centre de développement des énergies renouvelables de Strasbourg en France de 100 Prius dans une opération d'expérimentation. D'autant que ces véhicules sont dotés de la troisième génération d'installation électrique d'origine solaire.

Des batteries recyclables avec une durée de vie de plusieurs années et surtout rechargeables à partir de bornes électriques alimentées par des panneaux solaires. Il dira que l'Algérie se devra de souscrire à cette initiative dès lors qu'elle dispose d'un potentiel solaire inépuisable.

En attendant de voir installées chez nous l'ensemble des infrastructures inhérentes au développement de l'électrique d'origine solaire qui reste, selon M. Belhamel, la solution idéale pour notre pays, il suggère que l'alternative est aujourd'hui toute indiquée à travers l'hybride qui permet, d'une

part, aux batteries de se recharger directement depuis les alternateurs du moteur thermique et, d'autre part, autorise de longs trajets routiers.

Alors que les véhicules roulant exclusivement à l'énergie électrique sont contraints à faire des passages fréquents au pied des bornes pour se recharger.

Au cours des débats, il a été question du coût de construction de ce type de véhicules et de leur prix de vente jusque-là prohibitif y compris en Europe, où des produits sont lancés sur les marchés depuis le début de cette année.

En attendant, les chercheurs du CDER estiment que l'Algérie gagnerait à développer et à encourager l'utilisation de carburants non polluants et particulièrement disponibles comme le GPL et le gaz naturel.

De son côté, le directeur général de Toyota Algérie, en réponse à une question, considère que notre pays n'est pas encore préparé pour accueillir un parc automobile roulant à

l'électrique et que son entreprise entend engager, dès maintenant, une démarche d'expérimentation sur les trois véhicules acquis par la filiale du groupe Jameel, Prius, Auris et Camry et préparer techniquement les installa-

tions et les techniciens du service après-vente devant maîtriser cette technologie et assurer sa maintenance ou sa réparation dans le cas échéant.

**B. Bellil**

## L'HYBRIDE EN ALGÉRIE

# Toyota engage la bataille



Le DG Hassaim devant Prius Hybride

l'électrique et que son entreprise entend engager, dès maintenant, une démarche d'expérimentation sur les trois véhicules acquis par la filiale du groupe Jameel, Prius, Auris et Camry et préparer techniquement les installa-

tions et les techniciens du service après-vente devant maîtriser cette technologie et assurer sa maintenance ou sa réparation dans le cas échéant.

B. Bellil

www.peugeot.dz

LES FENNECS  
REVIENTENT!



PEUGEOT  
MOTION & INNOVATION



14<sup>ÈME</sup> SALON DE  
L'AUTOMOBILE D'ALGER  
DU 17 AU 27 MARS 2011

JUSQU'AU 31 MARS, DES REMISES EXTRAORDINAIRES SUR L'ENSEMBLE DE LA GAMME !  
...ET SUR LE SALON DE L'AUTOMOBILE D'ALGER, LA PRÉSENTATION D'UNE MULTITUDE DE NOUVEAUTÉS: LA 107 PLATINUM,  
LA 206+ EURO 5, LA 308 GTI, LA 308 HDI BOITE AUTOMATIQUE ET, EN AVANT PREMIÈRE NATIONALE, LA NOUVELLE 508 !

LES OFFRES EXTRAORDINAIRES  
DU SALON

PEUGEOT recommande TOTAL

