



ELSECOM SUZUKI

Des performances record

Le représentant de la marque japonaise Suzuki clôture l'année avec des performances commerciales bien au-dessus des prévisions établies par les responsables de l'entreprise pour l'année qui s'achève.

En effet, en plus d'un mois d'octobre qui a vu les ventes parvenir à des niveaux jamais atteints auparavant, c'est au tour de la récente participation au Salon de l'automobile d'Oran de contribuer grandement à hisser vers le haut les résultats globaux. 499 véhicules ont été vendus en l'espace d'une dizaine de jours alors que le cumul jusqu'au mois de novembre dépasse les 15 000 unités. Une prouesse rendue possible grâce à une agressivité commerciale et de marketing remarquable et à une redynamisation du réseau d'agents agréés disséminé à travers le territoire national. C'est aussi une activité intense menée par le directeur commercial, Sofiane Touaibia, et son équipe durant ces derniers mois pour rétablir la confiance avec les représentants de la marque auprès des clients dans



Sofiane Touaibia.

toutes les régions et les sensibiliser à rehausser l'image du label qu'ils commercialisent.

Des visites en pas de charge dans toutes les villes où est implanté Suzuki ont permis aux responsables d'Elsecom Suzuki d'établir un constat sur l'état du

réseau et d'envisager un traitement de choc pour accélérer la mise à niveau et la conformité avec les standards internationaux ainsi qu'aux normes du constructeur. Parallèlement, une opération de restructuration des différents départements de l'entreprise a été également entreprise pour les adapter à ses nouvelles ambitions.

Les résultats de cette démarche n'ont pas tardé à voir le jour et l'implication active des agents a permis rapidement aux ventes de renouer avec la croissance et à une gamme de produits connus et éprouvés de s'en aller vers de nouvelles conquêtes d'audience. C'est le cas notamment de la vénérable 800 qui a fait le bonheur de milliers de familles algériennes, de l'Alto K10 qui fait ses premiers pas, de la Celerio qui ne cesse de séduire, de la Swift dont le charme a fait chavirer les cœurs de ces dames, le SX4, etc.

B. B.



Celerio, un succès commercial.

Top 5 du mois de novembre 2011

	1	Hyundai	4 608 (-19%)
	2	Renault	4 475 (-24%)
	3	Peugeot	2 772 (-2%)
	4	Dacia	2 525 (+78%)
	5	Toyota	1 733 (-25%)

Meilleures ventes par modèle

	1	Dacia Logan	2 274 +106%	
	2	Hyundai Atos	2 177 -18%	
	3	Hyundai Accent	1 759 -8%	
	4	Peugeot 207	1 595 +42%	
	5	Renault Symbol	1 466 +5%	

Publicité

Venez découvrir nos offres spéciales de fin d'année sur toute la gamme Chevrolet.
Offres valables jusqu'au 31 décembre 2011 dans la limite du stock disponible.

Taxe véhicule neuf incluse.



CAPTIVA
À PARTIR DE 2 290 000 DA



CRUZE
À PARTIR DE 1 620 000 DA



AVEO 4P
À PARTIR DE 1 090 000 DA
+ TAN D'ASSURANCE
OU KIT GPL OFFERTS.



SAIL
À PARTIR DE 990 000 DA
+ TAN D'ASSURANCE
OFFERT.



SPARK
À PARTIR DE 930 000 DA



SPARK Legend
À PARTIR DE 720 000 DA

MAKE IT HAPPEN.



INFORMATION ET ASSISTANCE CHEVROLET : 021 98 00 61
www.diamal.net



LIVRAISON IMMÉDIATE OU EN 2012