

## XTREM DAYS DE RENAULT TRUCKS

## Le marché algérien au cœur des préoccupations

**Le lancement des nouvelles gammes C et K des camions Renault Trucks a fait l'objet d'un événement international regroupant des clients, des concessionnaires, d'agents agréés et de la presse spécialisée, organisé dans les faubourgs de la ville de Marrakech, au Maroc, la semaine écoulée. C'est la présentation de véhicules repensés, avec un design moderne et des capacités et des performances réajustées selon les attentes des clients.**

Une journée particulièrement chargée dans une carrière avec un programme à la fois technique, didactique et ludique et qui a offert à la forte délégation algérienne composée de pas moins de 70 personnes la possibilité de découvrir cette gamme et des innovations et des applications qui sont désormais proposées sur ces

dées, ensablées avec de fortes déclinaisons et en plus avec des charges au maximum de leurs capacités. Le troisième atelier est plutôt consacré à la détente et aux activités ludiques avec des simulateurs de conduite, des quads et des escapades à bord de Sherpa, ces gros 4x4 destinés initialement à des applications militaires,



camions pour améliorer le rendement et l'efficacité de consommation de carburant. Trois ateliers sont ainsi mis sur pied, le premier concerne les solutions de transport que propose la marque française et dont la finalité est précisément la diminution des coûts d'exploitation, le deuxième est dédié aux essais dynamiques des véhicules dans leurs différentes applications, et dans des conditions d'utilisation réelles sur des pistes souvent dégra-

reposant sur un châssis de camion et se distinguant surtout par des aptitudes de franchissement remarquables.

#### A chaque métier, un camion

Les animateurs de ces ateliers ont été surpris par les interventions des participants et la pertinence de leurs préoccupations et qui se révèle comme le premier test pour le constructeur avant le début de la

commercialisation de ces véhicules dans un marché aussi important que l'Algérie.

S'il est vrai que les camions de nouvelle génération offrent des conditions de conduite nettement améliorées, des équipements technologiques permettant une optimisation des coûts d'utilisation, il est tout aussi vrai que certains chefs d'entreprise et conducteurs ont revu à la hausse le niveau de leurs exigences et affichent parfois une connaissance précise du produit dont ils disposent ou qu'ils souhaitent acquérir.

Les gammes C et K des camions badgés Renault Trucks sont principalement dédiées à des utilisations dans les métiers de la construction, la construction lourde et le transport sur de longues distances. Les responsables de la marque présents à cet événement ont mis en avant l'importance de ce type d'expérience pour recueillir sur le terrain les remarques et observations des clients et effectuer éventuellement les rectifications nécessaires. Ils nous ont précisé aussi que ces véhicules, dans leur développement, ont été soumis à des tests soutenus avec des utilisations extrêmes dans des pays comme le Cameroun, Oman ou encore la Turquie. Ce serait les tests de fiabilité et d'endurance les plus rigoureux jamais effectués par Renault Trucks.

Les camions de type C réservés aux travaux de construction bénéficient d'une charge utile importante, d'une faible consommation et d'un confort comparable à celui d'un véhicule routier avec même une offre couchette. Ils sont dotés d'une motricité et d'une garde au sol importante leur permettant un accès aisé à tous types de terrain.



#### La boîte Optidriver, pour une conduite facilitée

Les camions de la série K se distinguent par un design qui ne laisse guère indifférent, un bouclier en acier complet, des capacités de franchissement importantes et d'un angle d'attaque parmi les meilleurs de son seg-

ment. Ils sont particulièrement orientés vers les métiers de terrassement lourd, de transport d'engins, la construction de routes, les mines, les carrières et tout autre application sévère.

Les cabines de cette gamme sont beaucoup plus proches, dans leur confort et le bien-être du conducteur, du véhicule particulier haut de gamme que de camions de chantiers dans leur conception ancienne.

Plusieurs déclinaisons sont proposées selon le type de camion, Day Cab, cabine courte, pavillon standard sans couchette, Night & Day Cab, cabine profonde avec couchette, Sleeper Cab, cabine profonde, pavillon surélevé avec couchette, Crew Cab, cabine 4 portes pour 6 ou 8 places. Il va sans dire qu'elles proposent une multitude d'équipements de confort et de sécurité, dont la climatisation, un système audio, écran de navigation, frein de parc électrique, un volant réglable en trois positions, un siège conducteur suspendu chauffant et aéré et s'adaptant à toutes les morphologies...

Les gammes C et K de Renault Trucks sont proposées avec deux types de blocs moteurs, le 11 l de 330 ch et le 13 l développant une puissance de 500 ch. Ils sont associés, au

## CHRISTOPHE MARTIN, VICE-PRÉSIDENT DE RENAULT TRUCKS :

# «Pour nous, l'Algérie est ultraprioritaire»

**Soir Auto : Peut-on connaître les raisons qui motivent l'organisation d'un tel événement ?**

**Christophe Martin :** L'organisation de ces Xtrem Days répond d'abord au souci du groupe Volvo de revenir à une organisation séparée de ses entreprises. Renault Trucks reprend de la sorte son avenir en main, de nouvelles ambitions et de nouveaux objectifs sont ainsi inscrits sur les tablettes de la marque. Et je peux vous dire que depuis mon arrivée,

il y a de cela une année, à la tête de la direction internationale, j'ai pris conscience rapidement de l'urgence d'un travail de proximité avec nos clients et de mieux leur présenter nos produits qu'ils ont certainement découverts à travers des brochures ou dans nos concessions. D'autant que dans notre approche clientèle, nous distinguons clairement plusieurs intervenants, le propriétaire de la société, le conducteur et aussi le responsable du parc véhicules. L'une des conclusions à laquelle on est parvenu, c'est que certains patrons de société ne sont jamais montés dans un camion, d'où l'initiative d'organiser un événement consacré exclusivement aux véhicules conçus pour les utilisations extrêmes et pour lequel ont été invités pas moins de 500 personnes et l'Algérie a occupé, comme toujours, une place de premier plan.

C'est donc un choix de passer avec nos clients de différents pays du Maghreb, de l'Afrique subsaharienne, du Moyen-Orient et de Turquie une semaine où la robustesse, l'endurance, la fiabilité et la consolidation de la confiance réciproque ont été au cœur de nos préoccupations.

**Quelles sont vos premières impressions après ces journées extrêmes ?**

Je vous dirais surtout toute ma satisfaction d'entendre certains de nos invités me dire que finalement c'est si simple de conduire un camion



de cette envergure, que la boîte de vitesses Optidriver permet de se comporter comme s'ils étaient à bord de leur voiture. Plus que cela, certains patrons de société nous ont révélé leur étonnement devant les déclarations de certains chauffeurs sur la pseudoconduite fatigante des nouveaux camions. J'ajouterai aussi que le président de Renault Trucks, Bruno Blin, partage totalement ce sentiment de satisfaction.

**L'actualité du véhicule en Algérie connaît beaucoup d'évolutions. Après avoir occupé, des années durant, le titre de leader du camion sur le marché local, comment envisagez-vous l'avenir de Renault Trucks à travers ces changements ?**

A vrai dire, avec ou sans cette nouvelle réglementation, on ne pouvait envisager une pérenni-

sation de notre marque et une consolidation de son statut qu'à travers une activité industrielle locale, seule à même de renforcer l'engagement et la fidélité qui ont toujours guidé notre action. Et je peux vous affirmer que pour Renault Trucks, l'Algérie est un pays ultraprioritaire. L'année 2016, et malgré quelques secousses durant le premier semestre, nous avons enregistré une belle performance commerciale avec 1 300 ventes et au-delà de ce chiffre, nous avons pu reprendre le contact avec nos clients et surtout cette décision majeure de construire une usine à Meftah, près d'Alger, en partenariat avec la famille Souakri. C'est une décision engageante dès lors que nous sommes convaincus que le marché algérien dispose d'un fort potentiel de croissance et qu'il est de ce fait indispensable d'être présent localement.

**Vous prévoyez l'entrée en production de l'usine au cours de l'année en cours ?**

Effectivement, nous prévoyons l'entrée en production de notre usine de Meftah vers la fin du second semestre 2017. En attendant, nous sommes dans l'attente de la publication des quotas par le gouvernement en espérant pouvoir répondre aux attentes de nos clients.

Permettez-moi néanmoins de souligner que nous comprenons parfaitement la décision des autorités algériennes de réguler les importations et préserver l'économie du pays et nous nous adapterons à toutes les décisions qui en découleront.

Il est vrai que nous avons revu à la hausse nos prévisions de vente pour l'année en cours de l'ordre de +20% afin de faire face à la forte demande de nos clients, mais pour nous, notre présence en Algérie est résolument inscrite dans la durée et devrait transcender les aléas d'une conjoncture économique complexe.

**Propos recueillis par B.B.**



choix, à une boîte de vitesse automatique robotisée Optidriver à 12 rapports avec son mode off road et qui est étendue à tous les véhicules 4x4 et 6x6. Ils peuvent être aussi livrés avec la boîte de vitesse manuelle B14 à 14 rapports. Pour les besoins spécifiques à chaque application professionnelle, les gammes C et K peuvent être proposées en différentes versions, malaxeur pour béton, benne ou encore une prédisposition pour le montage de pompe à béton ou des grues.

**B. Bellil**